

Zusammenfassung

→ eine Stellungnahme abgeben. Es gibt mehrere Vorteile einer engen Zusammenarbeit zwischen dem Rechtsanwalt und seinem Kunden. Er kann eine Lösung vorbereiten, die nicht nur die aktuellen Bedürfnisse berücksichtigt, sondern auch diejenigen, die zukünftig zu erwarten sind, und ist zudem in der Lage, ihn in einer Form zu repräsentieren, die dem Kunden zusagt. Eine weitere große Änderung, die das heutige Recht erforderlich macht, ist die Spezialisierung. Das Recht ist in einem solchen Maß fortgeschritten, dass es fachlich nicht mehr möglich ist, dass ein Rechtsanwalt Experte in allem ist, und zumindest auf der Ebene der einzelnen Personen ist eine Spezialisierung auf einzelne Rechtsbereiche wichtig.



Pavol Rak

s.42

Deutsche Leasing

Das slowakische Know-how wissen die Deutschen zu schätzen

» „Der Wirtschaft in der Slowakei geht es in diesem Jahr gut. Wir merken dies sowohl am Anstieg der realisierten Investitionen unserer Kunden, als auch an den Nachfragen der Finanzierung“, behauptet die Investitionsberaterin (German Desk Manager) Katarína Ancinová der Gesellschaft Deutsche Leasing, die sich lang-

fristig mit Strategie und Handel befasst. Die Gesellschaft Deutsche Leasing ist auf dem slowakischen Markt mehr als zehn Jahre tätig und spezialisiert sich insbesondere auf die Unterstützung des Handels auch für deutsche Investoren. Zu den Standardprodukten gehören das klassische Finanz- oder Operativleasing und die Kreditfinanzierung. „Unser Vorteil ist die Bereitstellung der Finanzierung gemäß den Anforderungen des Kunden und gemäß den deutschen Buchhaltungsstandards“, fügt K. Ancinová hinzu. Der Vorteil der Slowakei ist, dass sie im Herzen Europas liegt. Deutsche Investoren können von hier aus den gesamten mittel- und osteuropäischen Markt abdecken. Die Slowakei hat relativ gut ausgebildete Menschen und zuverlässiges Personal, das in Bezug auf die Kosten noch immer für deutsche Investoren interessant ist. Unser Vorteil ist, dass wir den deutschen Markt kennen und im Hinblick darauf, dass sich die Gesetze im Bereich des Leasings in Deutschland von den slowakischen unterscheiden, können wir den Kunden beraten und verstehen.

s.44

Rödl & Partner

Eine außergewöhnliche Mischung an Erfahrungen und Dienstleistungen

» Die Beratungsgesellschaft im Bereich Recht, Steuern, Wirtschaftsprüfung und Buchhaltung Rödl & Partner Slovensko gewährt Firmen Dienstleistungen, die in ihrer Komplexität die Investitionsagenturen der einzelnen Staaten ersetzen können. Und ihnen dazu noch bzgl. Steuern oder einer Wirtschaftsprüfung helfen können. Wie die Partner dieser Kanzlei Mikuláš Ivaško und Maroš Tóth betonen, spart die Firma dadurch Zeit und

Mikuláš Ivaško
a Maroš Tóth

Geld, und ihre Tätigkeit verbessert sich.

Gerade die Komplexität der Dienstleistungen von rechtlicher Beratung über Steuer- und Wirtschaftsberatung bis hin zur Wirtschaftsprüfung sowie auch die Zusammenarbeit mit Schwesterkanzleien auf der ganzen Welt ermöglichen es, eine außergewöhnliche Mischung an Erfahrungen und Dienstleistungen anzubieten. Dank ihnen kann diese Gesellschaft zum Beispiel einen Klienten darauf hinweisen, dass es ihm in einigen Fällen in der Slowakei besser gehen würde, als in dem Land, in dem er ursprünglich seine Investition durchführen wollte. Auch wenn sich die Kanzlei insbesondere auf die Gewährung von Dienstleistungen für Gesellschaften aus deutschsprachigen Ländern konzentriert, die ins Ausland expandieren, hat sie heute dieses Konzept bereits erweitert und hilft zum Beispiel auch slowakischen Firmen, die die Grenzen überqueren möchten.

s.45

expert

Wenn der Osten den Westen überholt

» Die reichste Region muss nicht automatisch auch der beste Ort für den Start einer Unternehmens-tätigkeit sein. Und zwar nicht

einmal dann, wenn Sie sich im Kleinhandel durchsetzen möchten. Man kann auch von der anderen Seite aus beginnen. Dies war auch die Vorgehensweise der Firma expert SK, die ihre Unternehmenstätigkeit in der Slowakei in kleineren Städten im Osten der Slowakei begann. Das Ergebnis war ein Wachstum, das dazu verhalf, in einem einzigen Jahr das drittgrößte Netz von Verkaufsstellen für Elektronik in der Slowakei zu errichten. Damit diese Vorgehensweise erfolgreich ist, ist es laut dem Miteigentümer der Firma expert SK und gleichzeitig auch Direktor des Netzwerks Expert Elektro in der Slowakei, Pavol Petrovič, notwendig, eine detaillierte Analyse des Einzugsbereichs, des Marktpotenzials sowie auch der Kaufkraft der Region zu erstellen. Dies würde jedoch nicht reichen, falls sie dem Kunden keine zusätzlichen Dienstleistungen und vor allem etwas typisch Deutsches anbieten würden. Hochwertige Dienstleistungen, Service und das Gefühl, dass sich jemand um Sie kümmert. Der Kunde im Osten ist nämlich sehr konservativ, und nur zusätzliche Dienstleistungen können ihn in ein neues Geschäft locken.

s.46

SCHNELLECKE
LOGISTICS

Schnellecke Logistics

» Die Automobilindustrie wurde zu einem Pfeiler der Industrie der Slowakei. Wenn zukünftig der Erfolg im internationalen Wettbewerb garantiert werden soll,



Boris Bielik

Gabriela
Nováková